

Halka açık 5 çimento ve bunlara dikey olarak entegre beton ve kağıt torba şirketlerinden oluşan OYAK Çimento Grubu, Türkiye'nin 6 coğrafi bölgesinde faaliyet gösterir. Yıllık 8.5 Milyon Ton klinker kapasitesi ve %14 cari pazar payı ile Türkiye'nin en büyük çimento grubudur.

2014 İLK YARI SONUÇLARI -

Milyon TL	ADANA			MARDİN			BOLU		
	2014/1H	2013/1H	%	2014/1H	2013/1H	%	2014/1H	2013/1H	%
Net Ciro	221.2	190.8	16%	114.6	95.8	20%	162.1	117.2	38%
Faal.Kar	58.7	33.0	78%	35.8	22.8	57%	54.6	21.8	150%
FAVÖK	69.6	43.4	60%	42.6	29.7	43%	59.2	26.2	126%
Net Kar	72.7	30.5	138%	34.5	18.2	90%	43.9	16.2	170%
FAVÖK	31.5%	22.7%		37.2%	31.0%		36.5%	22.4%	
Net Marj	32.9%	16.0%		30.1%	19.0%		27.1%	13.9%	
Milyon TL	ÜNYE			ASLAN			TOPLAM		
	2014/1H	2013/1H	%	2014/1H	2013/1H	%	2014/1H	2013/1H	%
Net Ciro	127.8	115.9	10%	118.7	82.8	43%	744.4	602.6	24%
Faal.Kar	34.2	29.2	17%	35.5	20.2	76%	218.8	127.1	72%
FAVÖK	42.5	37.4	13%	41.7	25.8	62%	255.7	162.5	57%
Net Kar	31.6	24.1	31%	37.1	13.2	181%	219.8	102.2	115%
FAVÖK	33.2%	32.3%		35.1%	31.1%		34.3%	27.0%	
Net Marj	24.7%	20.8%		31.3%	16.0%		29.5%	17.0%	

➤ Satış: Birinci çeyrekte görülen olumlu hava, Nisan, Mayıs ve Haziran ayları boyunca devam etmiş, yurtiçi satışlarda yükseliş sürerken, ihracat gerilemiştir. TÇMB'nin Mayıs sonu rakamları, iç pazarda 5 aylık %14 yükselişe işaret etmektedir.

➤ Maliyet: Kömür, petrokok ve elektrik başta olmak üzere temel maliyetlerin geçen sene ile aynı seviyede veya geçen senenin altında gerçekleşmesi kara ve karlılığa olumlu katkıda bulunmaktadır.

➤ OYAK Çimento Grubu 6 aylık cirosu %24 yükselmiş, FAVÖK rakamı 1.5 katına, net karı 2 kat çikmiştir.

- Adana Çimento: Yurtdışı satışlar gerilemeye devam ederken, yurtiçi pazardaki canlı talep, satış miktarının ve fiyatının yükselmesini sağlamış, net kar 2 katının üzerine çıkmış, marjlar %30'ları aşmıştır. Yılın son çeyreğinde Adana-Yumurtalık'ta 1.5 Milyon Ton/Yıl kapasiteli bir çimento fabrikası devreye alınacaktır.
- Bolu Çimento: Tam kapasite çalışmasının yanı sıra, yurtiçi talebi karşılamak için klinker satın almaya devam eden Bolu Çimento, 6 aylık dönem itibarıyla operasyonel karını 2.5 katına çıkarmıştır. Öğütülmüş cüruf satışları canlılığını korumakta ve ciroya katkıda bulunmaktadır.
- Ünye Çimento: Yurtiçi talep artmakla birlikte, rekabetin artması sebebiyle bu durum fiyatlara yansımamış, ihracat pazarlarındaki gerileme nedeniyle dış satış tonajı geçen yılın yarısına inmiştir. Bu koşullara rağmen şirket karını %31 artırmayı başarmıştır.
- Aslan Çimento: Altyapı başta olmak üzere devam eden büyük projeler, çimento talebinin 2. çeyrekte de yüksek olmasını sağlamış, 6 aylık net kar yaklaşık 3 katına yükselmiştir.

ÇİMENTO SEKTÖRÜ İKİNCİ YARI BEKLENTİLERİ

BİRLEŞME, DEVRALMA VE FIRSAT YATIRIMLARI

- Türkiye Çimento Müstahsilleri Birliği tarafından son açıklanan Mayıs rakamları, 5 aylık kümülatif %14'lük iç pazar büyümesine işaret ederken, büyüme oranı gerilemeye devam etmektedir. 2. yarıyılın başından itibaren Ramazan ayı, Ramazan Bayramı ve seçimin yaklaşması nedeniyle çimento talebinde gözle görülür gerilemeler yaşanmıştır.
- Ortadoğu başta olmak üzere yurtdışı kaynaklı sorunlar, ihracatın önemli bir sektör olduğu çimentoyu etkilemektedir.
- Çimento sektörünün yıllık büyümesini, Ağustos ve devamında oluşacak ortam belirleyecektir, OYAK Çimento Grubu yıllık büyüme beklentisini %6 olarak korumaya devam etmektedir.

- Lafarge – Holcim birleşmesi sonrası ortaya çıkacak fırsatlar şekillenmeye başlamıştır. OYAK Çimento Grubu tüm gelişmeleri yakından takip etmekte, paydaşlarına en büyük değeri yaratacak varlıklar üzerinde yoğunlaşmaktadır.
- Yurtiçinde oluşan fırsatlar OYAK Çimento Grubu tarafından izlenmekte, ortaya çıkan her satın alma ihtimali ciddi biçimde incelenmektedir.

BIST 100

OYAK ÇİMENTO GRUBU

YATIRIMCI İLİŞKİLERİ

ADANA	MRDIN	ASLAN
ADBGR	BOLUC	
ADNAC	UNYEC	

OYAK Genel Müdürlüğü
Ziya Gökalp Caddesi 64 Kurtuluş Ankara
<http://www.oyakcimento.com>

Güney Arık - Koordinatör
+90 312 415 6453
garik@oyak.com.tr